日本の農業をアグレッシブにリフレッシュする ~カゴメアグリフレッシュ株式会社の 持続可能な農業ビジネスモデルの構築~

カゴメアグリフレッシュ株式会社 経営企画部 担当課長 菅 史乃

1 はじめに

カゴメアグリフレッシュ株式会社(以下「当社」という)は、トマトやベビーリーフなどの生鮮野菜、苗や土などの家庭園芸商品の仕入れ販売、生産者向けの栽培コンサルティング、および菜園向け資材販売などのアグリサポートを行っています。

売上規模は100億円ほどで、そのほとんどを生鮮トマト関連事業が占めています。親会社であるカゴメ株式会社(以下「カゴメ」という)において、「生鮮野菜の生産の革新、流通の革新、消費の革新」という3つの革新を目指して1998年から生鮮トマト関連事業を開始し、2020年に意思決定の迅速化などを目的として国内農事業を分社化したのが当社設立の背景です。

さらに歴史をさかのぼると、カゴメの創業は、農家であった蟹江一太郎(創業者)が明治時代にトマトの栽培を始めたのがきっかけです。農業から始まって120余年、カゴメは、種から、土づくり、栽培、収穫、加工、販売まで自ら携わり、今や7500種ほどのトマト遺伝資源を保有し、日々新しい品種開発も行っています。カゴメが国内外で農からの価値形成にこだわっているのは、農家からスタートした会社だ

からこその、農業への強い想いが根底にあります。

2 当社の企業ミッション

「先進的で持続可能な農ビジネスモデル を構築し、日本の農業をアグレッシブにリ フレッシュする! |。これは当社の企業 ミッションです。農業就労人口の減少、耕 作放棄地の増加、食料自給率低下などの計 会問題を、最新の科学とテクノロジーを活 用した次世代農業で解決することを目指し ています。また、野菜の生産から販売まで 一気通貫で行っている独自のバリュー チェーンで価値創造を図り、「生産者・流 通業者・消費者 | すべての方々の満足度向 上を目指しています。そのために「品種開 発力×技術力×調達力×営業力 | の強化に 努めており、高付加価値化した生鮮野菜 や、関連商品の拡充によって、消費者の多 様化する健康ニーズに応えていきたいと考 えています。

そんな健康ニーズに応える商品として、 主力商品の「高リコピントマト」をはじめ、 機能性表示食品の「高GABAトマト」や 栄養成分豊富な「高βーカロテントマト」 「ビタミンCトマト」など、高機能トマト を中心に販売しています。また、「トマトの会社から野菜の会社」になることを長期 ビジョンとしている我々は、トマト以外に ベビーリーフも生産しています。当社のベ ビーリーフ「洗わないでそのまま使える国 産ベビーリーフミックス」は、緑黄色野菜 の幼葉であることから淡色野菜と比べて ベータカロテンが豊富です。洗う手間が掛からないため、健康ニーズと併せて簡便 ニーズにも応える商品です(写真1)。











写真1 健康ニーズに応える高機能トマト商品とベビーリーフ

3 環境に配慮し最先端技術を駆使した生 鮮トマト栽培

全国に10カ所以上ある当社のトマト菜園のうち、大型菜園の一つである「いわき小名浜菜園(福島県)」は、およそ東京ドーム2個分の規模です。安全・安心でおいしい生鮮トマトを1年中お届けするために、

温室で栽培しています。天井までの高さが 5~6メートルにもなるオランダ式のガラス温室は、採光性や換気に優れ、長期間の栽培が可能です。1年間栽培すると、樹の高さは15~20メートルまで成長し、1本の樹から収穫できるトマトは、150~200個ほどになります(写真2)。

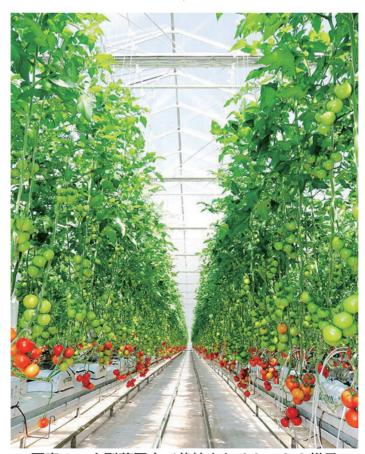


写真2 大型菜園内で栽培されるトマトの様子

大型菜園では、養分を含んだ水で育てる 「養液栽培」を採用しています。トマトの 状態に合わせて必要成分を調整し、年間を 通して品質のバラつきを少なくするため に、天候により給液量などをコンピュー

ターで管理しています。温室内外の温湿 度・日射量・風向・風速をモニタリングし、 天窓換気、温湯暖房、遮光カーテン、細霧 によってトマトに適した環境になるように コントロールしています(写真3)。



写真3 大型菜園の環境をモニタリング

栽培に適切な温度を保つための暖房に使 う熱源には、環境に優しいLPガスを使用 しています。燃焼時に発生するCO2を回収 して、トマトの生育に必要な光合成に有効 利用しています。また、「響灘菜園(福岡 県) | では、近隣の陸上風力や、大規模太 陽光発電所から一部電力を受電するなど、 自然エネルギーを積極的に活用し、使用す るLPガス自体を削減し、化石燃料の使用

量低減にも取り組んでいます。

さらに、「八ヶ岳みらい菜園(長野県)| と隣接するカゴメ富十見工場では、工場の 排出CO2および排熱を、菜園のトマトの光 合成や温度管理に活用しています。また、 菜園と工場で発生する植物性残渣を基に発 生させたバイオメタンガスを、再生可能工 ネルギーとして、工場における野菜飲料の 加熱・殺菌工程で使用しています(図)。



トマト菜園と工場で発生する植物性残渣を基に発生させたバイオメタンガスを再生可能 エネルギーとして活用

トマト栽培で発生するトマトの葉や茎などは、廃棄せず自社処理施設にて堆肥にしています。響灘菜園では、毎年発生するトマトの葉に、コーヒーかすを混ぜて堆肥化を促進しています。このように効率的に有効利用することで、トマトの葉などの廃棄量を年間2500トンから250トンにまで削減しています。また、最小限の水で生産できるトマト栽培システムの開発のほか、ハウスの屋根に降った雨水を収集・貯水し、

潅水に利用しています。さらに、前述の 八ヶ岳みらい菜園と富士見工場では、富士 見町内の入笠山を水源とする井戸水を使用 しており、カゴメグループでは2015年から、当該区域の約150へクタールを「カゴメの森」と命名し、水源涵養林の保全に 努めるなど、水資源の有効利用や保全活動を通じて、資源循環型農業に取り組んでいます(写真4)。



写真4 水源涵養林「カゴメの森」の保全を通じた資源循環型農業

トマトを栽培する上で、必要最低限の農薬は使用しますが、生態系を崩さないための当社のこだわりがあります。化学化合農薬の使用を抑えるために、外部からの虫の侵入防止や、虫の発生状況を毎日モニタリングして早期対応しています。さらに害虫の天敵を導入したり、微生物防除剤や電解水を利用するなど、生き物と共生する農業を目指しています。

4 収量予測システムについて

当社では、農業とテクノロジーを組み合わせる「アグリテック」に取り組んでいます。昨年、AIや機械学習技術を専門とする

株式会社エイゾスと共同で、AIを活用した生鮮トマトの収量予測システムを開発・導入しました。従来、担当者の経験や感覚に依存していた収量予測を、AIの活用によりその精度を高めることで、小売店などへの安定供給を可能にするものです。予測と実際の収量にブレが生じると、販売計画に影響し、欠品や廃棄につながっていました。今回のシステムでは、予測精度の担保には一定量の過去データが必要であるため、データ蓄積の多い、1

年分の新しいデータが蓄積された時点でシステム学習を検討し、導入菜園を増やすと ともに、予測精度をさらに高めていく予定 です。

また、食品ロス削減の取り組みは収量予 測システムによるものだけでなく、産官学 連携でも行っています。響灘菜園で発生す る、食べられるのに表面の傷などで店頭に 並ぶことのないトマトを有効活用したレト ルトカレーを、北九州市、九州栄養福祉大学、西日本工業大学などと共同で開発しました。「トマトのおんがえしカレー」(写真5)として、今年5月に福岡県内外で展開するスーパーで発売しました。その後、小売業からの引き合いもあったことから販路を拡大する予定で、現在も、収益の一部を活用して同カレーを北九州市内の子ども食堂に無償配布する活動も行っています。



写真5 食品ロス削減のため産官学連携で開発した「トマトのおんがえしカレー」

5 アグリサポート事業について

国内におけるトマトの作付面積は、 1980年をピークに減少傾向にあり、その 要因の一つに担い手の減少が挙げられま す。

過去、一定の規模で企業の農業参入が進んだ一方で、大規模施設園芸の経営の安定 化のためには、栽培技術、経営ノウハウ、 販売先の開拓などが大きな課題となっています。

カゴメグループがこれまでの経験で培った「菜園開発力・栽培技術力・菜園運営力」

を通じて、生鮮トマト生産者が抱える課題 を解決することを目的に、計画策定、施工 管理、栽培技術、菜園経営などのコンサル ティングおよび温室向けの資材販売を行っ ています。現在は、当社の生鮮トマトの契 約菜園を対象にしていますが、将来的には 契約菜園に限らず、コンサルティングや資 材調達サポートを行うことも視野に入れて います。カゴメ創業以来、農業に関わり続 けることで得たノウハウを活用し、農業の 成長産業化、地方創生に貢献していきま す。

6 家庭用園芸事業について

家庭でも手軽に野菜栽培を楽しんで頂きたいという想いから、家庭用園芸事業も展開しています。野菜を栽培する、収穫する、収穫した野菜を調理するといった一連の「植育」体験は、自然や食への知的好奇心や感謝の気持ちを育み、私たちの心と体を豊かにするさまざまな可能性を秘めています。「植育」を通して感じる喜びが、食への関心を培い、生きる力を養う「食育」の始まりとの考えから、「植育からはじまる

食育 | を掲げています。

色・大きさの違い、うす皮、高リコピンなど個性豊かなトマト苗のほか、ミニパプリカ、なす、芽キャベツなどの幅広い品種を、主にホームセンターを通じて販売しています。また、ヤシ繊維100%の培養土は大変軽く、肥料も配合済みで、水やりだけで手軽にトマトが育てられ、栽培後は燃えるごみ(自治体によって異なる場合があります)として捨てることができます(写真6)。











写真6 「植育からはじまる食育」を掲げた家庭用園芸商品

カゴメグループでは、2019年4月に野菜の収穫体験、食や地域の魅力を体験できる施設として、長野県富士見町に「カゴメ野菜生活ファーム富士見」を開業しました(写真7)。体験型のイベントを通じて生活者との接点を広げると共に、「植育からはじまる食育」の取り組みを続けています。

また、豊かな植育体験をサポートする ツールとして、トマト栽培のWEBコミュ ニ ティ「ト マ コ ミ (https://and. kagome.co.jp/tomacomi)」、栽培支援 アプリ「トマサポ」も展開しています。「トマコミ」では、トマトを育てている方同士 が、「花が咲いたこと」「実が赤くなったこと」「収穫しておいしく料理したこと」な どを気軽に対話したり、写真を投稿したり して楽しんで頂いています。「トマサポ」 では、トマト栽培が初めての方でも安心して育てて頂けるよう、栽培のコツを分かり やすくお伝えしています。



写真7 カゴメ野菜生活ファーム富士見

7 おわりに

燃料・肥料をはじめとする各種の生産資 材コスト上昇により、2024年計画の当社 原価は、21年対比で約2割上昇していま す。バリューチェーン全体でコスト削減を 積み上げ、燃料費などの補助金を活用して いるものの、加工食品とは異なり小売価格 に転嫁しにくい農作物(生鮮野菜)におい ては、原価上昇分の多くを生産側が負担す る構造にあります。当社同様、他の生産者 も厳しい局面に置かれていると思われま す。食料安全保障の観点から、国内農業の 重要性が高まっている一方、このままでは 離農が加速するのではと危惧しています。 当社としても高付加価値の生鮮野菜の売上 比率を高めるなどの取り組みを継続してい ますが、生鮮野菜における適切な価格転嫁 を促すための仕組み作りを、官民一体と なって構築していきたいと考えています。

また、AI収量予測システムの事例の通 り、技術革新においては異業種との協業が 鍵となり、今後は持続可能な地球環境の実 現に向けて、業界を超えた未利用熱の有効 利用や、CO2排出源に好適な回収技術の開 発・実装化など、熱およびCO₂管理の向上 にアグリテックの重要性が高まってきま す。

持続可能な農業ビジネスモデル構築を加 速させるために、これからも異業種の皆さ まとの協業を幅広く探索していきたいと考 えています。

菅 史乃(すが ふみの)

カゴメアグリフレッシュ株式会社 経営企画部 担当課長

【略歴】

1997年 カゴメ株式会社入社後、営業・企画・

自治体や異業種との連携による食育活動・

広報などを担当

2014年 メディアコミュニケーション部

広報グループ課長

2022年 より現職